

м. Київ

«__» _____ 20__ року

Товариство з обмеженою відповідальністю «СТАЛЕКС ПРОФІ», в подальшому іменується «Постачальник», що є платником податку на загальних умовах, в особі директора Гітька Володимира Олександровича, що діє на підставі Статуту, з однієї сторони, та

_____ «_____», в подальшому іменується «Дилер», що є платником _____, в особі _____, що діє на підставі _____, з другої сторони, надалі іменовані «Сторони», а кожна окремо – «Сторона», уклали цей Договір про наступне:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРУ

1.1. Постачальник надає Дилеру на нижченаведених умовах право маркетингу і продажу, а Дилер бере на себе обов'язок реалізації на території України продукції, яка виготовлена Постачальником, а саме металопродукції (надалі **Продукція**) у кількості та асортименті, визначеними Специфікаціями до цього Договору, а Дилер зобов'язується на умовах, визначених цим Договором та Специфікаціями до нього, прийняти та оплатити поставлену йому **Продукцію**.

1.2. На умовах цього Договору Постачальник може виготовляти на замовлення та постачати Дилеру наступні види продукції:

- профнастил і аксесуари до нього;
- металочерепиця і аксесуари до неї;
- гладкий лист;
- інші будівельні матеріали.

1.3. На кожну окрему партію **Продукції Сторонами** складається та підписується окрема Специфікація, кожна з яких є невід'ємною частиною цього Договору. Кожна Специфікація містить: асортимент **Продукції**, ціну, артикул, колір, комплектність, технічні характеристики, кількість **Продукції**, відомості щодо упаковки **Продукції**, умови та терміни поставки партії **Продукції**, а також порядок та умови оплати партії **Продукції**.

1.4. Право отримання дилерських цін має тільки компанія Дилера, що уклала даний Договір. Постачальник гарантує збереження дилерських цін впродовж строку дії цього Договору при умові, що починаючи з четвертого місяця строку дії цього Договору (тобто з _____.20__ р.) та до закінчення строку дії щомісячний обсяг поставок **Продукції** за замовленнями Дилера, на умовах цього Договору, буде не меншим ніж _____ (_____) квадратних метрів у кожному календарному місяці.

1.5. Дилер продає **Продукцію** третім особам від свого імені й за власний рахунок, несе відповідальність перед третіми особами.

1.6. Дилер, у випадку, поставки **Продукції Постачальником** на підставі оформленої Сторонами Специфікації на умовах, передбачених даним Договором, не має права відмовитись від поставки даної **Продукції**.

1.7. В ціну **Продукції** включаються послуги по навантаженню. **Продукції** на відкритий транспортний засіб.

1.8. Вартість пакування і тари входить у вартість **Продукції**, якщо інше не обумовлено в додаткових угодах до даного Договору.

2. ТЕРМІНИ, УМОВИ І ПОРЯДОК ПОСТАВКИ

2.1. Умови цього Договору викладені Сторонами у відповідності до вимог Міжнародних правил щодо тлумачення термінів «ІНКОТЕРМС» в редакції 2010 року (далі – «ІНКОТЕРМС»), які застосовуються із урахуванням особливостей, пов'язаних із внутрішньодержавним характером цього Договору, а також тих особливостей, що впливають із умов цього Договору.

2.2. Поставка **Продукції** за цим Договором здійснюється партіями на підставі Специфікацій, складених згідно замовлень Дилера. Замовлення надсилаються Дилером на адресу Постачальника електронною поштою або за допомогою факсимільного зв'язку.

2.3. Постачальник протягом 5 (п'яти) робочих днів з дня отримання замовлення Дилера визначає можливість, порядок, строки та умови виконання замовлення.

Після досягнення згоди по всіх умовах виконання замовлення, Постачальник складає відповідну Специфікацію на партію **Продукції**, в якій зазначається інформація визначена п. 1.3 цього Договору. Кожна Специфікація підписується уповноваженими представниками обох Сторін, скріплюється печатками Сторін та є невід'ємною частиною цього Договору.

Специфікація складається Постачальником на підставі отриманого замовлення Дилера та направляється останньому електронною поштою або факсимільним повідомленням з обов'язковим підтвердженням про прийняття.

Як факт підтвердження згоди з умовами викладеними у Специфікації, Дилер направляє Постачальнику електронною поштою або факсимільним повідомленням з обов'язковим підтвердженням про прийняття скановану/факсову копію Специфікації підписану та скріплену печаткою, з подальшим направленням у п'ятиденний строк оригіналу Специфікації Постачальнику кур'єрською поштою з доставкою наступного дня або листом на замовлення з повідомленням про вручення.

2.4. **Сторони** дійшли згоди, що після підписання уповноваженими представниками обох **Сторін** Специфікації на окрему партію **Продукції**, одностороння відмова від такої партії **Продукції** не допускається.

2.5. Поставка **Дилеру** кожної окремої партії **Продукції** здійснюється на умовах, визначених Специфікацією на цю окрему партію **Продукції**. Термін поставки кожної окремої партії **Продукції** визначається Специфікацією на цю окрему партію **Продукції**.

2.6. **Постачальник** може здійснювати доставку **Продукції Дилеру** власним або найманим автотранспортом, якщо таке погоджено **Сторонами**. В такому випадку вартість доставки **Продукції** включається до загальної вартості **Продукції**.

2.7. Датою поставки **Продукції** вважається:

- при поставці автомобільним транспортом Постачальника – дата підписання Сторонами видаткової накладної Постачальника або дата товаротранспортної накладної;

- при самовивозі **Продукції Дилером** зі складу Постачальника власним транспортом – дата видаткової накладної Постачальника.

2.8. У разі наявності заборгованості Дилера перед Постачальником за попередні поставки **Продукції**, оформлення кожної наступної Специфікації та поставка кожної наступної партії **Продукції** відбувається на розсуд Постачальника або тільки за умов повного розрахунку **Дилера з Постачальником** за попередні поставки. При наявності заборгованості **Дилера** перед **Постачальником** за попередні поставки, порушення **Постачальником** строку поставки, зазначеного у Специфікації, у будь-якому випадку не може вважатися порушенням **Постачальником** умов цього **Договору**.

2.9. Разом з **Продукцією Постачальник** повинен надати **Дилеру** на кожну партію **Продукції**:

- видаткову накладну на **Продукцію**;

- копію сертифіката якості виробника на **Продукцію** або сертифікат відповідності на **Продукцію** (за вимогою Дилера).

2.10. **Постачальник** надає **Дилеру** податкові накладні на поставлену **Продукцію** у погоджені Сторонами строки та у випадках відповідно до чинного законодавства України.

2.11. Право власності на **Продукцію**, а також усі пов'язані з нею ризики, переходять від **Постачальника** до **Дилера** з моменту її передачі **Постачальником Дилеру**.

3. ПРИЙМАННЯ ТА ПЕРЕДАЧА ПРОДУКЦІЇ

3.1. Якість **Продукції**, що поставляється **Постачальником** на умовах цього **Договору**, повинна відповідати технологічним умовам виробника, ДСТУ і вимогам до якості, установленим законодавством України.

3.2. Прийняття **Продукції** по кількості здійснюється у відповідності до «Інструкції про порядок приймання товару ВТН і товарів народного споживання по кількості», затвердженої Постановою Держарбітражу СРСР від 15.06.1965 р. П-6 із змінами та доповненнями.

3.3. Прийняття **Продукції** по якості здійснюється у відповідності до «Інструкції про порядок приймання товару ВТН і товарів народного споживання по якості», затвердженої Постановою Держарбітражу СРСР від 25.04.1966р. П-7 із змінами та доповненнями.

3.4. Приймання **Дилером** кожної окремої партії **Продукції** по якості та кількості здійснюється повноважним представником **Дилера** в присутності повноважного представника **Постачальника**, в момент передачі партії **Продукції**.

3.5. Якщо при прийманні **Продукції** (відповідно до п. 3.2. та п. 3.3. цього **Договору**) представником **Дилера** були виявлені дефекти **Продукції** або розбіжності в кількості фактично поставленої **Продукції** проти кількості **Продукції**, вказаної у видатковій накладній, **Продукція** підлягає негайному поверненню, обміну (за бажанням **Дилера**), або докомплектації. Про кожний такий випадок складається Акт з описанням виявлених дефектів, наведенням кількості **Продукції** з дефектами тощо. Цей Акт підписується уповноваженими представниками обох **Сторін**.

3.6. У випадку, якщо при прийманні **Продукції** не був складений Акт, у відповідності до п. 3.5 цього **Договору**, **Дилер** не має права у подальшому заявляти **Постачальнику** претензії щодо кількості та/або якості **Продукції**. Претензії щодо будь-яких недоліків, які виникли за період зберігання **Продукції Дилером** до моменту кінцевого продажу **Продукції** третім особам, **Постачальником** не приймаються.

3.7. У випадку незгоди **Сторін** по питаннях якості **Продукції**, призначається експертиза якості **Продукції**. Організація, яка проводить експертизу, вибирається **Сторонами**, виключно за обоюсторонньою згодою. Оплату послуг незалежної компетентної організації здійснює **Дилер**. **Постачальник** зобов'язується відшкодувати **Дилеру** вартість послуг незалежної експортної організації тільки при умові виявлення його вини в невідповідності якості **Продукції** умовам даного **Договору**.

3.8. **Постачальник** не несе відповідальності за дефекти **Продукції**, що виникли внаслідок її неправильного транспортування за умови, що поставка здійснювалась на складі **Постачальника**.

4. ПРАВА ТА ОБОВ'ЯЗКИ СТОРІН

4.1. Постачальник зобов'язаний:

4.1.1 Поставляти **Продукцію** у якості, у кількості та на умовах визначених у Специфікаціях до цього **Договору**, укладених на постачання кожної партії **Продукції**.

4.1.2 Не розголошувати таємницю комерційної діяльності **Дилера** та будь-яку іншу конфіденційну комерційну інформацію, отриману від **Дилера** відповідно з цим **Договором**.

4.2. Дилер зобов'язаний:

4.2.1 Протягом дії цього **Договору** не ставити **Продукцію Постачальника** в гірші умови, ніж **Продукцію** інших своїх бенефіціарів (постачальників **Продукції**)

4.2.2 Не розголошувати таємницю щодо комерційної та виробничої діяльності **Постачальника** та будь-яку іншу конфіденційну комерційну інформацію, отриману від **Постачальника** відповідно з цим **Договором**.

4.2.3 Підтримувати всіма можливими засобами позитивний імідж **Продукції Постачальника**.

4.2.4 Здійснювати дії щодо просування **Продукції Постачальника** на ринку України.

5. ЦІНА І СУМА ДОГОВОРУ

5.1. Ціни на кожну окрему партію **Продукції**, постачання якої є предметом цього **Договору**, встановлюються в національній валюті України та вказуються у Специфікаціях, кожна з яких є невід'ємною частиною цього **Договору**.

5.2. Загальна вартість цього **Договору** визначається загальною кількістю та ціною партій **Продукції**, які постачаються по цьому **Договору**, у відповідності до Специфікацій, які є невід'ємною частиною цього **Договору**.

6. УПАКОВКА ТА МАРКІРОВКА

6.1. Упаковка, у якій відвантажуються **Продукція**, повинна забезпечувати, при умовах належного поводження з вантажем, збереження **Продукції** при транспортуванні та охороняти її від ушкоджень. На кожне місце наноситься така маркіровка: найменування **Постачальника**, номер місця, вага брутто і нетто, номер серії й інші реквізити, повідомлені **Дилером Постачальнику** своєчасно. Вартість упаковки входить у ціну **Продукції**.

7. ПОРЯДОК РОЗРАХУНКІВ

7.1. Оплата кожної окремої партії **Продукції** здійснюється шляхом сплати **Дилером** на користь **Постачальника** загальної вартості партії **Продукції**, вказаної у Специфікації на цю окрему партію **Продукції** в порядку та у строки, обумовлені такою Специфікацією.

7.2. Оплата провадиться шляхом перерахування **Дилером** безготівкових грошових коштів у національній валюті України на поточний рахунок **Постачальника**.

7.3. **Сторони** домовились вважати датою оплати - дату надходження грошових коштів на поточний рахунок **Постачальника**.

8. ДИЛЕРСЬКІ УМОВИ

8.1. За обоюсторонньою згодою Сторін, з метою збільшення обсягу продаж **Продукції** за цим **Договором**, **Постачальник** одночасно з укладанням цього **Договору** може надати **Дилеру** рекламний стенд, який може використовуватися **Дилером** виключно з метою демонстрації **Продукції Постачальника**.

8.2. Передача та повернення рекламного стенду оформлюються **Сторонами** Актом приймання-передачі рекламного стенду, який підписується повноважними представниками **Сторін** та є невід'ємною частиною цього **Договору**.

8.3. **Дилер** забезпечує розміщення рекламного стенду постачальника у місці, доступному для огляду третіми особами – потенційними покупцями **Продукції**.

8.4. Протягом терміну дії цього **Договору** **Дилер** несе повну матеріальну відповідальність за наданий йому рекламний стенд. **Сторони** дійшли згоди, що **Дилер** зобов'язаний виплатити **Постачальнику** повну вартість рекламного стенду, зазначену в Акті приймання-передачі рекламного стенду, у наступних випадках:

- пошкодження рекламного стенду більше, ніж на 50 %;

- не повернення рекламного стенду протягом 5 (п'яти) робочих днів з дня закінчення терміну дії цього **Договору**;

- втрата рекламного стенду з будь-яких причин;

- демонстрація на рекламному стенді будь-якої іншої продукції, окрім **Продукції Постачальника**.

8.5. З метою збільшення обсягу продаж **Продукції** за цим **Договором**, **Постачальник** забезпечує **Дилера** різноманітними інформаційними матеріалами щодо **Продукції** (друкована фото продукція, каталоги тощо).

8.6. **Постачальник** в усній формі проводить ознайомлення **Дилера** з умовами, порядком та процедурою застосування **Продукції** та супутніх до **Продукції** аксесуарів, а також проводить інструктаж працівників **Дилера**.

9. ВІДПОВІДАЛЬНІСТЬ СТОРІН

9.1. За невиконання або неналежне виконання своїх зобов'язань за цим Договором **Сторони** несуть відповідальність відповідно до умов цього **Договору** та чинного законодавства України.

9.2. У випадку порушення строків оплати, встановлених відповідною Специфікацією, **Постачальник** має право вимагати від **Дилера** сплати пені в розмірі подвійної облікової ставки НБУ, що діяла в період, за який нараховувалася пеня, від несплаченої суми за кожен день прострочення оплати, а також інфляційні втрати та 3% річних в порядку п. 2 ст. 625 Цивільного кодексу України.

9.3. У випадку порушення строків поставки **Продукції**, встановлених відповідною Специфікацією, **Дилер** має право вимагати від **Постачальник** сплати пені в розмірі подвійної облікової ставки НБУ, що діяла в період, за який нараховувалася пеня, від вартості несвоєчасно поставленої партії **Продукції** за кожний день прострочення.

9.4. Сплата штрафних санкцій та відшкодування збитків не звільняє **Сторону** від виконання своїх зобов'язань по **Договору**.

9.5. В разі не прибуття уповноваженого представника **Дилера** у місце поставки на дату поставки, зазначену у Специфікації на поставку партії **Продукції**, та протягом наступних 3-х (трьох) календарних днів, **Постачальник** має право вимагати від **Дилера** сплати штрафу у розмірі 1 (одного) % від вартості цієї партії **Продукції**, зазначеної у відповідній Специфікації, за кожен добу зберігання партії **Продукції**. Сплата штрафу не звільняє **Дилера** від зобов'язання прийняти та оплатити **Продукцію**.

9.6. В разі відмови **Дилера** від замовлення після складання Специфікації, **Постачальник** має право вимагати від **Дилера** сплати штрафу у розмірі 100 (сто) % від загальної вартості відповідної партії **Продукції**.

9.7. В разі не виконання **Дилером** умов, передбачених п. 1.4. цього Договору, **Постачальник** залишає за собою право, починаючи з четвертого місяця строку дії цього Договору (тобто з __. __.20__ р.), на перегляд та зміну дилерських цін на **Продукцію**.

10. ВИРІШЕННЯ СПОРІВ

10.1. Спори, які можуть виникнути між **Сторонами** при виконанні цього Договору, вирішуються шляхом переговорів між **Сторонами**.

10.2. У випадку, якщо спір неможливо вирішити шляхом переговорів він вирішується в судовому порядку за встановленою підвідомчістю та підсудністю такого спору в порядку, визначеному чинним законодавством України.

11. ОБСТАВИНИ НЕЗДОЛАННОЇ СИЛИ (ФОРС-МАЖОР)

11.1. **Сторони** звільняються від відповідальності за часткове або повне невиконання зобов'язань за цим **Договором**, якщо це невиконання з'явилося наслідком обставин нездоланної сили, тобто надзвичайних і невідворотних за даних умов обставин, таких як: землетрус повінь, пожежа, страйк і інші обставини надзвичайного характеру, що виникли після укладання цього **Договору**.

11.2. При настанні, зазначених у п. 11.1, обставин, **Сторона**, для якої стало неможливим виконання зобов'язань, повинна в 5-ти денний термін сповістити про це в письмовому вигляді іншу **Сторону**. Після припинення зазначених обставин, **Сторона** повинна без зволікання сповістити про це іншу **Сторону** письмово. У повідомленні повинний бути зазначений термін, протягом якого пропонується виконати зобов'язання за цим **Договором**. Якщо **Сторона** не направить або несвоєчасно направить повідомлення, то вона зобов'язана відшкодувати іншій **Стороні** збитки, заподіяні не повідомленням або несвоєчасним повідомленням.

11.3. Якщо обставини нездоланної сили будуть продовжуватися більше 3-х місяців, то кожна з **Сторін** має право відмовитися від подальшого виконання зобов'язань, і в цьому випадку жодна з сторін не має права вимагати від іншої **Сторони** відшкодування можливих збитків.

11.4. Доказом існування форс-мажорних обставин є документ, виданий компетентними органами України.

12. ТЕРМІН ДІЇ ДОГОВОРУ ТА ІНШІ УМОВИ

12.1. Цей **Договір** набуває чинності з моменту його підписання уповноваженими представниками обох **Сторін** та діє протягом одного року, тобто до 31.12.20__ року.

12.2. В разі закінчення строку дії цього **Договору**, якщо одна **Сторона** в письмовому вигляді не повідомить іншу **Сторону** про розірвання цього **Договору**, цей **Договір** вважається подовженим на тих самих умовах і на той же строк.

12.3. Цей **Договір** може бути розірваний за обоюсторонньою згодою **Сторін**.

12.4. Цей **Договір** може бути розірваний в односторонньому порядку **Постачальником**, у будь-якому з наступних випадків:

- якщо **Дилер** більш ніж на 10 (десяти) календарних днів порушує терміни оплати, встановлені Специфікаціями до цього **Договору**;
- якщо протягом минулого календарного місяця обсяг поставок **Продукції** за цим **Договором** був менший ніж визначений п. 1.4 цього **Договору**.

Про дострокове розірвання цього **Договору** на підставі цього пункту **Постачальник** направляє **Дилеру** письмове повідомлення. При цьому датою такого дострокового розірвання **Договору** вважається дата, вказана у повідомленні.

12.5. Зміни і доповнення до цього **Договору** вносяться тільки за обоюсторонньою згодою **Сторін**, шляхом оформлення відповідних письмових документів, що є невід'ємною частиною цього **Договору**.

12.6. Цей **Договір** складений при повному розумінні **Сторонами** предмета **Договору** і скасовує будь-яку іншу угоду по даному предмету, укладену в усній або в письмовій формі раніше.

12.7. Будь-які зміни або доповнення до цього **Договору** набувають законної сили з моменту їх підписання уповноваженими представниками обох **Сторін**.

12.8. Цей **Договір** та Специфікації, які є невід'ємною частиною цього **Договору**, можуть бути підписані **Сторонами** шляхом обміну факсимільною копією. Факсова копія цього **Договору** (Специфікацій) з оригінальною печаткою однієї з **Сторін** цього **Договору** і факсовою копією печатки другої **Сторони** має силу оригіналу. У подальшому, **Сторони** зобов'язуються обмінятися оригіналами цього **Договору** (Специфікацій) на протязі п'яти днів після їх підписання кур'єрською поштою з доставкою наступного дня або листом на замовлення з повідомленням про вручення.

12.10. Цей **Договір** укладено в двох екземплярах, українською мовою, і кожен екземпляр має однакову юридичну силу.

13. АДРЕСИ І РЕКВІЗИТИ СТОРІН.

ДИЛЕР

ПОСТАЧАЛЬНИК

**Товариство з обмеженою відповідальністю
«СТАЛЕКС ПРОФІ»**

Юридична адреса: 03124, м. Київ, вул. Радищева,
буд. 3

р/р 2600401511460

в Центральній філії ПАТ «Кредобанк» м. Львів
МФО 325365

ЄДРПОУ 38316724

ІПН 383167226583

Тел. (044) 503-77-88

Директор

_____/_____/_____

МП

_____ Гітько В. О.

МП